



Les grandes conférences Desjardins de la Fondation du développement local de Verdun

JEUNES ENTREPRENEURS • GENS D'AFFAIRES • CADRES • TRAVAILLEURS AUTONOMES

Bâissez-vous un positionnement fort et durable !

Venez découvrir les idées et les outils pour accroître vos ventes, épauler votre croissance et vous démarquer de vos concurrents.

Participez aux **grandes conférences 2010**
et mettez à l'épreuve la nouvelle équipe de conférenciers
en fonction de questions qui vous tiennent à cœur.

17 février

Comment bâtir sa force de vente et conclure une transaction
Christian Wopperer, vice-président CEIM

21 avril

TI et Marketing de vente
Pablo Gray, formateur UQAM et H.E.C.

2 juin

Naviguer vers l'excellence
Maxime Boilard, olympien et formateur de CANU

3 novembre

Comment instaurer une culture de vente
Luc Turcotte, directeur général, Caisse populaire Desjardins de Verdun

Horaire

7h15

7h45 à 8h45

8h45 à 9h

Accueil – Petit-déjeuner buffet

Conférence atelier

Échanges

Endroit

Masterpiece Île des Sœurs

325, Chemin de la Pointe Sud, Île des Sœurs



Les grandes conférences 2010

Un projet de la Fondation du développement local de Verdun
en collaboration avec le Forum économique de Verdun, le CLD,
le Regroupement des Amis Mentors et de l'Entrepreneurship de Verdun (RAME)
réalisé grâce à l'appui financier de



Desjardins

Achetez ou réservez vos billets au

Centre d'affaires de Verdun

4400, boul. LaSalle, Verdun (Québec) H4G 2A8

Pour les réservations téléphoniques, composez le **514.362.0177**

20 \$ membre de la Fondation du développement local de Verdun

25 \$ non-membre

*Des idées et des moyens
pour une communauté d'affaires forte*